

# Ihr Qualifizierungsweg – Jetzt Durchstarten mit Finanzdienstleistungen

## Wissen aufbauen

Bilden Sie mit unseren Trainingsmaßnahmen die Grundlage für Ihren Verkaufserfolg. Sie haben die Möglichkeit, Ihr Wissen durch **E-Learningkurse, Webinare** und den Besuch von **Präsenztrainings** aufzubauen.

Zum Einstieg bzw. im ersten Jahr empfehlen wir Ihnen unser Basisangebot. Sie lernen die Unterschiede zwischen Finanzierung und Leasing kennen, erwerben Grundlagenwissen über unsere Kfz-Versicherung und deren Leistungsbausteine. Darüber hinaus wird Ihnen ein Überblick über die kundenindividuellen Dienstleistungsprodukte vermittelt.

## ZUM START

### Empfohlen

für Verkäufer mit und ohne Verkaufserfahrung und Markenwechsler

### E-LEARNING

#### Basiswissen

- Finanzierung
- Leasing
- Dienstleistungen
- Kfz-Versicherungen

- Garantieverlängerung
- KSB (Plus)
- LRV (Plus)

### WEBINAR

#### Basiswissen

- Garantieverlängerung

### WEBINAR

#### Verkaufsunterstützung

Professionelles Kundenmanagement im FD-Leadprozess (EVA)

Professionelles Kundenmanagement im FD-Leadprozess (ISA)



## Ziel

Erwerb des Zertifikats „Berater für Finanzprodukte“ im Rahmen

- der Qualifizierung zum „Geprüften Automobilverkäufer“
- des Vorbereitungsseminars

- des Produkt- und Argumentations- trainings Finanzdienstleistungen für Nutzfahrzeuge



- des Vorbereitungswebinars
- der Online-Zertifizierung

### Weitere Vorbereitungs- möglichkeiten

- Übungen im Trainingsportal

## 1. JAHR



# Ihr Qualifizierungsweg – Jetzt Durchstarten mit Finanzdienstleistungen

## Wissen vertiefen

Sie haben für sich die Grundlagen gelegt und möchten Ihr Wissen nun vertiefen bzw. Ihre Argumentation vor Kunde verbessern? Dann buchen Sie eines unserer **Update-Seminare** oder eines der **Verkaufstrainings**. Und denken Sie an die **Auffrischung** Ihres Zertifikates.

## FOLGEJAHRE

Empfehlung pro Jahr



ein Präsenztraining

– und –



ein Webinar

ALLE 3 JAHRE



Erwerb des Zertifikats  
„Berater für Finanzprodukte“

## Sie möchten sich zu unserem Trainingsangebot anmelden?

The screenshot shows the 'www.training.vwfsag.de' website. At the top, there's a navigation bar with 'VOLLWACHS FINANCIAL SERVICES' and 'LOGOUT' options. Below the navigation, a banner reads 'Unsere neuen Tutorials' with a play button icon. The main content area is titled 'Trainingsuche' and contains a search form. The form has tabs for 'Themensuche' and 'Terminsuche'. Below the tabs, it says 'Bitte grenzen Sie Ihre Suche ein.' and lists several search criteria: 'Tätigkeitsbereich' (dropdown), 'Betriebsnummer' (input field with 'XXXXX'), 'Marke' (dropdown), 'Vertriebsregion' (checkboxes for Nord/Ost, Süd, West), 'Ort oder PLZ' (input field), 'Umsatzsuche' (dropdown), 'Datum (von)' (calendar icon), and 'Datum (bis)' (calendar icon). Below the search criteria, there's a 'Trainingsformate' section with icons for 'ALU', 'ZERTIFIZIERUNG', 'PRÄSENZTRAINING', 'WEBINAR', 'COACHING', 'INFORMATIONAL-VERANSTALTUNG', 'E-LEARNING', and 'TUTORIAL'. At the bottom of the search form, there's a 'Pflichtfeld' label and a 'ERGEBNISSE ANZEIGEN' button. A hand cursor icon is pointing at the 'ERGEBNISSE ANZEIGEN' button.

[www.training.vwfsag.de](http://www.training.vwfsag.de)

1. Geben Sie Ihren Tätigkeitsbereich und Ihre Betriebsnummer ein.
2. Bestätigen Sie mit „Ergebnisse anzeigen“.
3. Anschließend öffnet sich eine Übersicht der zu Ihrer Auswahl gefundenen Themen.
4. Mit einem Klick auf „Infos & Termine“ gelangen Sie zur detaillierten Trainingsbeschreibung und zur Übersicht der buchbaren Termine.



Für eine erfolgreiche Buchung im Trainingsportal ist es erforderlich, sich einmalig zu registrieren.



Bei Fragen stehen wir Ihnen gern unter der Tel. + 49 (0) 800 522 34 01 oder per E-Mail unter [schulung@vwfs.com](mailto:schulung@vwfs.com) zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung!**