






Standardanerkennung der VW FS AG in 2023:

Berücksichtigung Trainings auf Basis der Kooperationsmodelle der VW FS AG

Standardanerkennung:


Im Rahmen der in unserem Kooperationsvertrag geregelten Zusammenarbeit haben wir uns gemeinsam darauf verständigt, wie wir eine verantwortungsvolle und kompetente Kundenberatung sicherstellen wollen. Wir, die Volkswagen Financial Services AG, verpflichten sich, ein zielgerichtetes Trainingsangebot zur Verfügung zu stellen. Im Gegenzug verpflichtet sich der Händler, dass Verkäufer/Verkaufsleiter/Großkundenberater durchschnittlich an einem Trainingstag p. a. teilnehmen.

Hier können Sie die Anrechnung der Tage entnehmen.

Trainingsformat	Anzurechnende Tage je Teilnehmer
 Präsenztraining ¹ Anrechnung entspricht der Dauer des Präsenztrainings	
Beispiel: Update Kfz-Versicherung (1304) Dauer: 0,5 Tage	0,5
 Coaching Anrechnung erfolgt je Teilnehmer, bis zu aufgeführter Höchstgrenze von max. 4 Teilnehmer pro Coachingtag	
Alle Themen	0,5
Ausnahme: Einzelcoaching für Führungskräfte (9201)	1
 Webinar	
Dauer: < 60 Minuten	0
≥ 60 Minuten	0,25
≥ 180 Minuten	0,5
 E-Learning	
Dauer: < 30 Minuten	0
≥ 30 Minuten	0,25
 Zertifizierung	
Zertifizierungsprüfung	0,25
Bestandene Prüfung	1

¹Präsenztraining in Verbindung mit den Marken und unserer Kooperationspartner siehe Seite 2.

 Trainings in Verbindung mit den Marken		Anzurechnende Tage je Teilnehmer
4110	Finanzdienstleistungswoche im Rahmen der Qualifizierung zum Geprüften Automobilverkäufer (VW PKW)	4,0
4111	Finanzdienstleistungswoche im Rahmen der Qualifizierung zum Geprüften Automobilverkäufer (VW NFZ)	4,5
4112	Finanzdienstleistungswoche im Rahmen der Qualifizierung zum Geprüften Automobilverkäufer (Audi)	4,5
4114	Finanzdienstleistungswoche im Rahmen der Qualifizierung zum Geprüften Automobilverkäufer (SEAT)	4,0
4125	Finanzdienstleistungswebinar inkl. Online-Zertifizierung „Berater für Finanzprodukte“ im Rahmen der Qualifizierung zum Geprüften Automobilverkäufer	3,5
4212	Finanzdienstleistungen für Professional Class Berater	1,5
4213	Finanzdienstleistungen Aufbauomodul zum zertifizierten Fuhrparkberater	1,5
4214	Finanzdienstleistungen für Škoda Business Kundenberater	0,5
4215	Finanzdienstleistungen für Markenwechsler	3,0
4216	Finanzdienstleistungen für Small Fleet Verkäufer	1,0
4401	Verkaufsleiterausbildung – Steuerung des Verkaufs mit Finanzdienstleistungen (Volkswagen PKW / Volkswagen NFZ)	1,5
4402	Verkaufsleiterausbildung – Steuerung des Verkaufs mit Finanzdienstleistungen (Audi)	1,5
4405	Verkaufsleiterausbildung – Steuerung des Verkaufs mit Finanzdienstleistungen (SEAT)	1,0
4406	Verkaufsleiterausbildung – Steuerung des Verkaufs mit Finanzdienstleistungen (ŠKODA)	0,5
4452	Verkaufsleiterausbildung – Steuerung des Verkaufs mit Finanzdienstleistungen Online (Volkswagen PKW / Volkswagen NFZ)	0,5
4601	Finanzdienstleistungen für Großkundenberater Basisseminar der GFI	0,5
4602	Finanzdienstleistungen für zertifizierte Fuhrparkberater (K24)	1,0
4603	Großkunden Vertriebsassistenten	1,0
4801	Ausbildung zum Das WeltAuto.-Verkäufer/in	0,5

 Schulungen unserer Kooperationspartner		
	Update Kreditschutzbrief und Leasingratenversicherung (Cardif Allgemeine Versicherung) (0,5 Tage)	0,5

Stand 01.01.2023

Hinweis(e):

Trainings, die nur für die folgenden Tätigkeitsbereiche sind, fließen nicht in die Standardanerkennung der Volkswagen Financial Services AG ein: Disposition, Service & Teiledienste.

Die Absolvierung von E-Learning Kursen im Rahmen der Standardanerkennung der Volkswagen Financial Services AG wird grundsätzlich pro Kurs nur einmal pro Jahr berücksichtigt.